



Клиентомер

Сервис интернет-маркетинга
для ресторанов





Что объединяет эти рестораны?



Проблема

 Клиентомер

Что нужно ресторанам?

Новые посетители

Удержание постоянных гостей

Первое решение



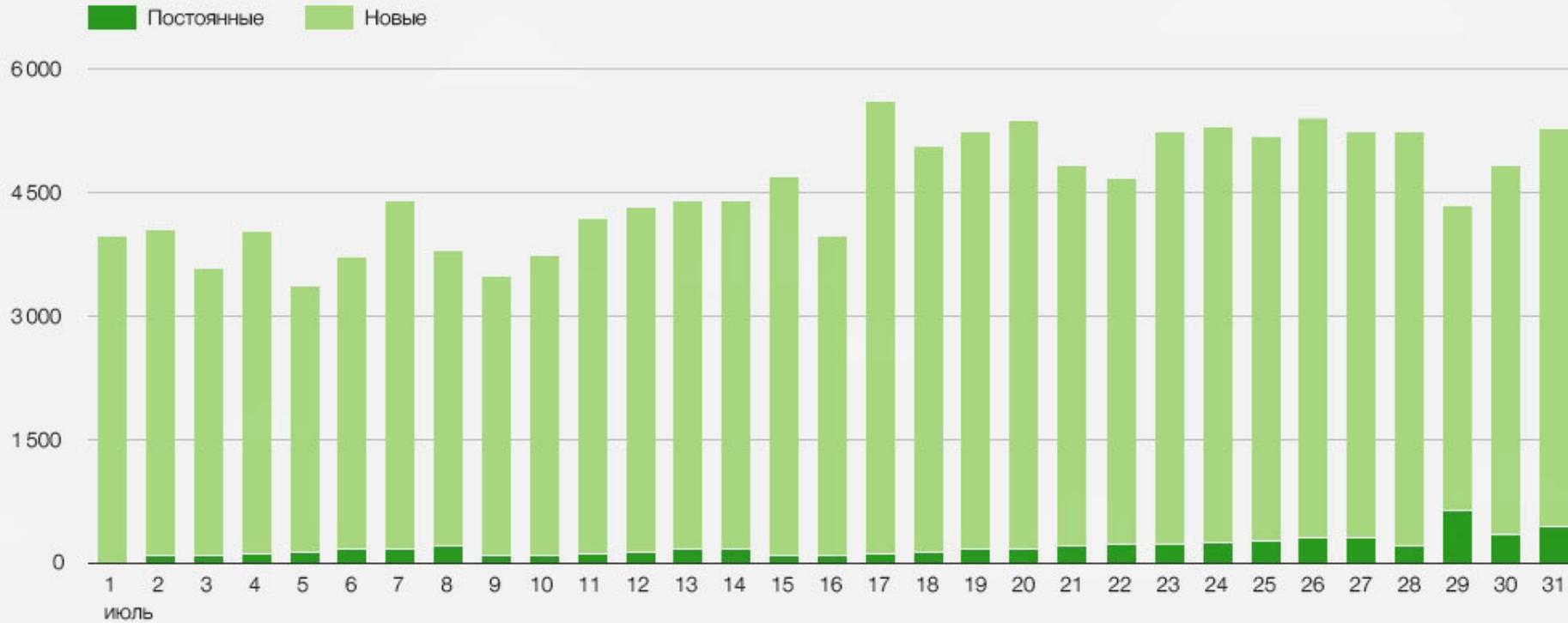
Устройство
«Клиентомер»



Сбор данных
о посетителях

Ключевые показатели

- Процент постоянных гостей
- Воронка продаж
- Проходящий поток
- Частота визитов



Посещаемость по дням

Что показывает

Посещаемость заведения с делением на постоянных и новых клиентов по дням, неделям, месяцам и годам.

Пример анализа

Оцените, как меняется количество постоянных клиентов в течение месяца или года. Например, если посещаемость растёт, а постоянных клиентов не прибавляется, то это повод улучшить работу на удержание посетителей.

216 731

человек прошли возле заведения

2 045

зашли в заведение

1 460

провели более получаса

980

оформили заказ

567

пришли повторно

337 600 ₽

выручка заведения

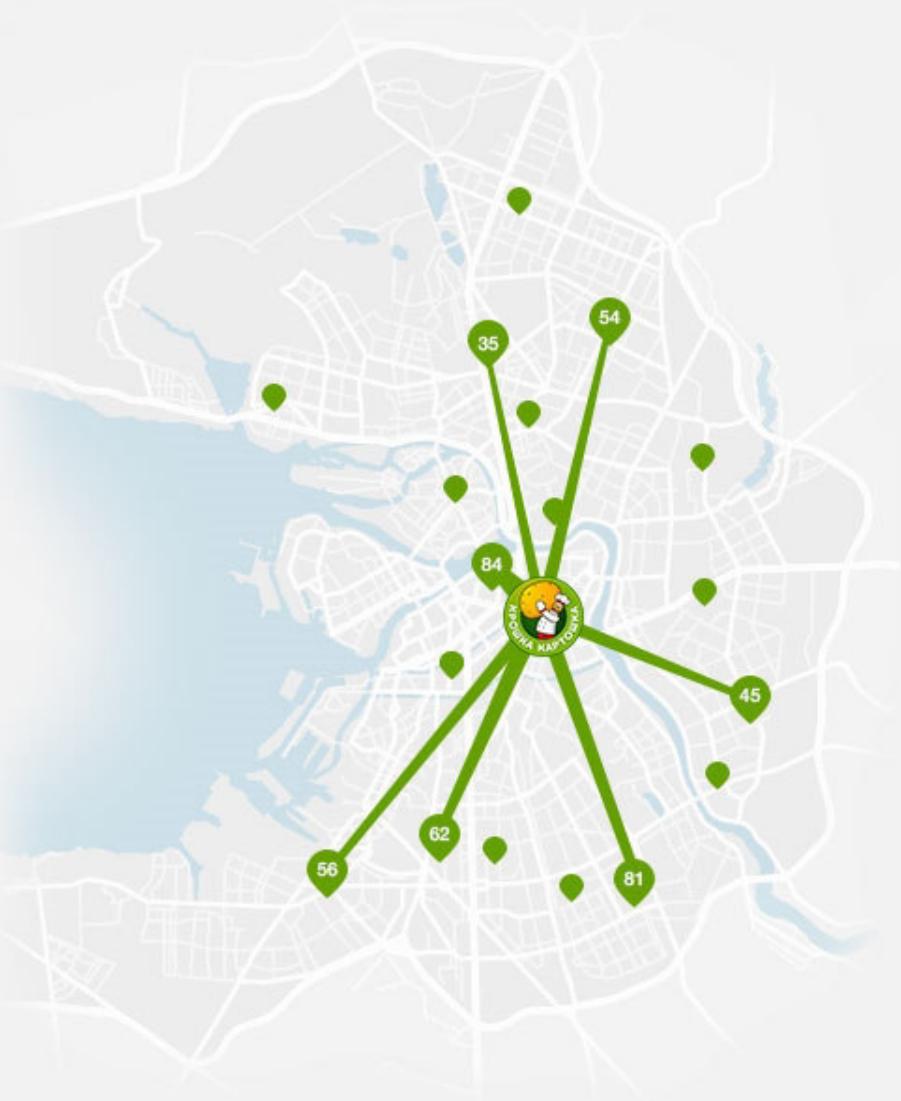
Воронка продаж

Что показывает

Распределение клиентов по стадиям продажи: от проходивших мимо по улице до совершивших заказ

Пример анализа

Подсчитайте соотношение заказавших к зашедшим в заведение. Этот коэффициент очень важен и зависит от многих факторов: кухни, работы официантов, акций и привлекательности меню. Меняя смены официантов или рекламируя новое меню можно отследить ежедневное изменение конверсии и увеличить продажи.



Заведения сети

Что показывает

Распределение клиентов по заведениям:
посещаемость каждой точки, связи между
ними и возвращаемость клиентов.

Пример анализа

Оцените, как перемещаются посетители между
заведениями. Например, если у двух соседних кафе
аудитории не пересекаются, то возможно, это повод
подумать об открытии дополнительного заведения.
Также график поможет понять, как проходят основные
потоки клиентов.

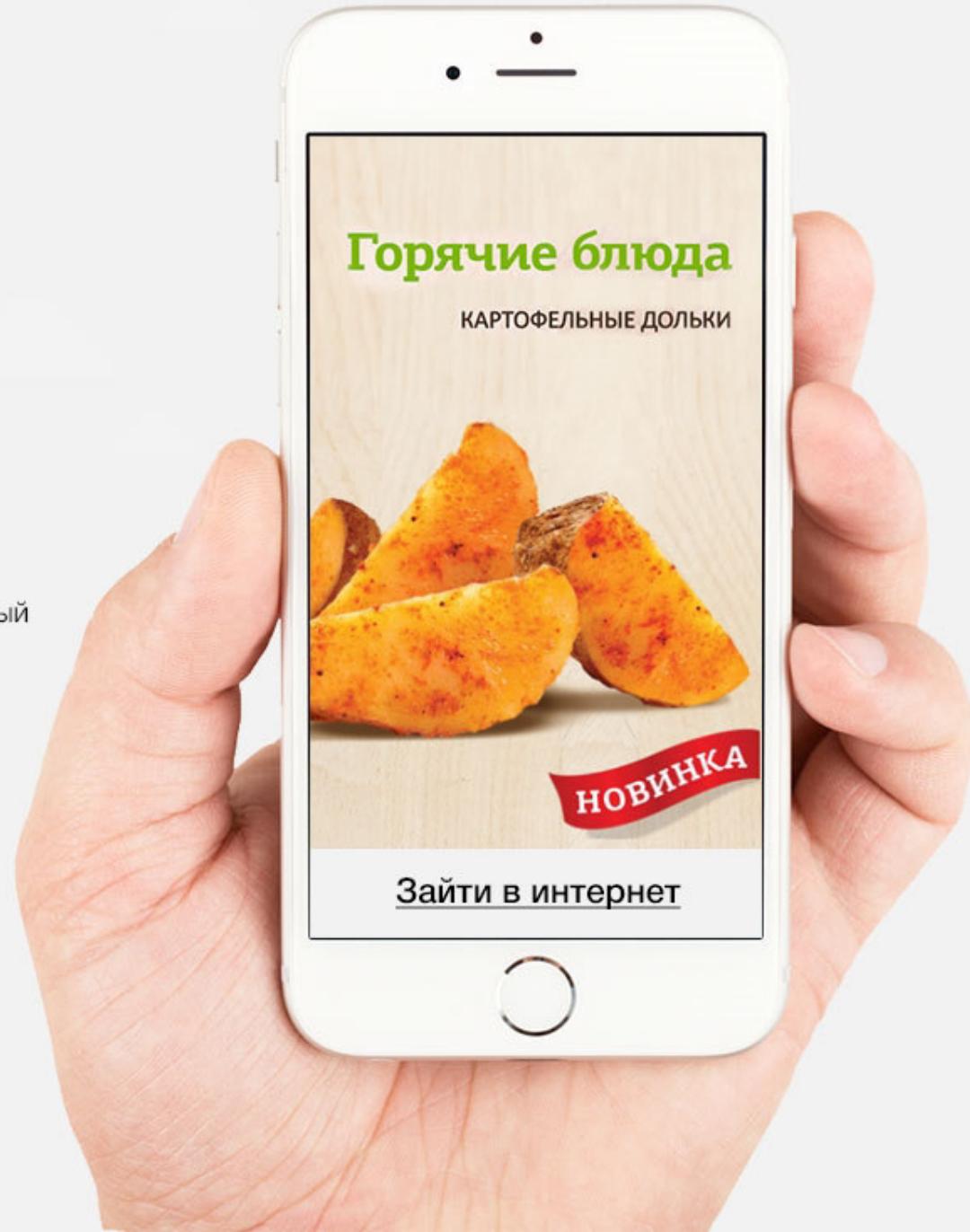
Акции при подключении к интернету

Что показывает

Позволяет гибко настраивать показ акций в различных заведениях при подключении к сети и отслеживать их эффективность

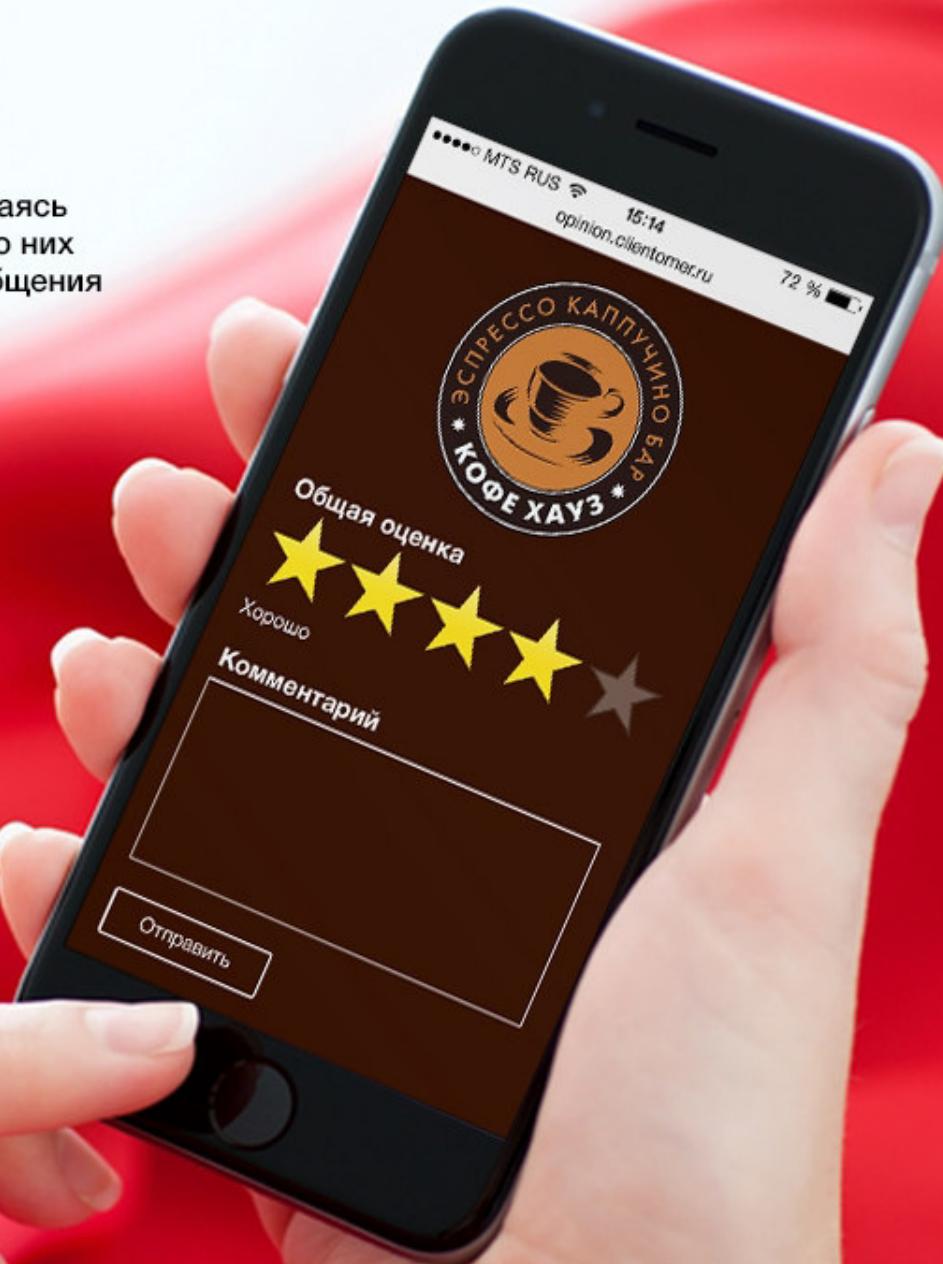
Пример анализа

При подключении к сети Интернет показываем рекламный баннер и отслеживаем его эффективность. Система позволяет показывать разные типы баннеров в разных заведениях и разным группам пользователей.



Отзыв по смс от клиента

Посетители оставляют отзывы, подключаясь к вайфай-сети заведения. Уведомления о них приходят руководителю в виде смс-сообщения и сохраняются в личном кабинете.



Решение

 Клиентомер

Устройство «Клиентомер»



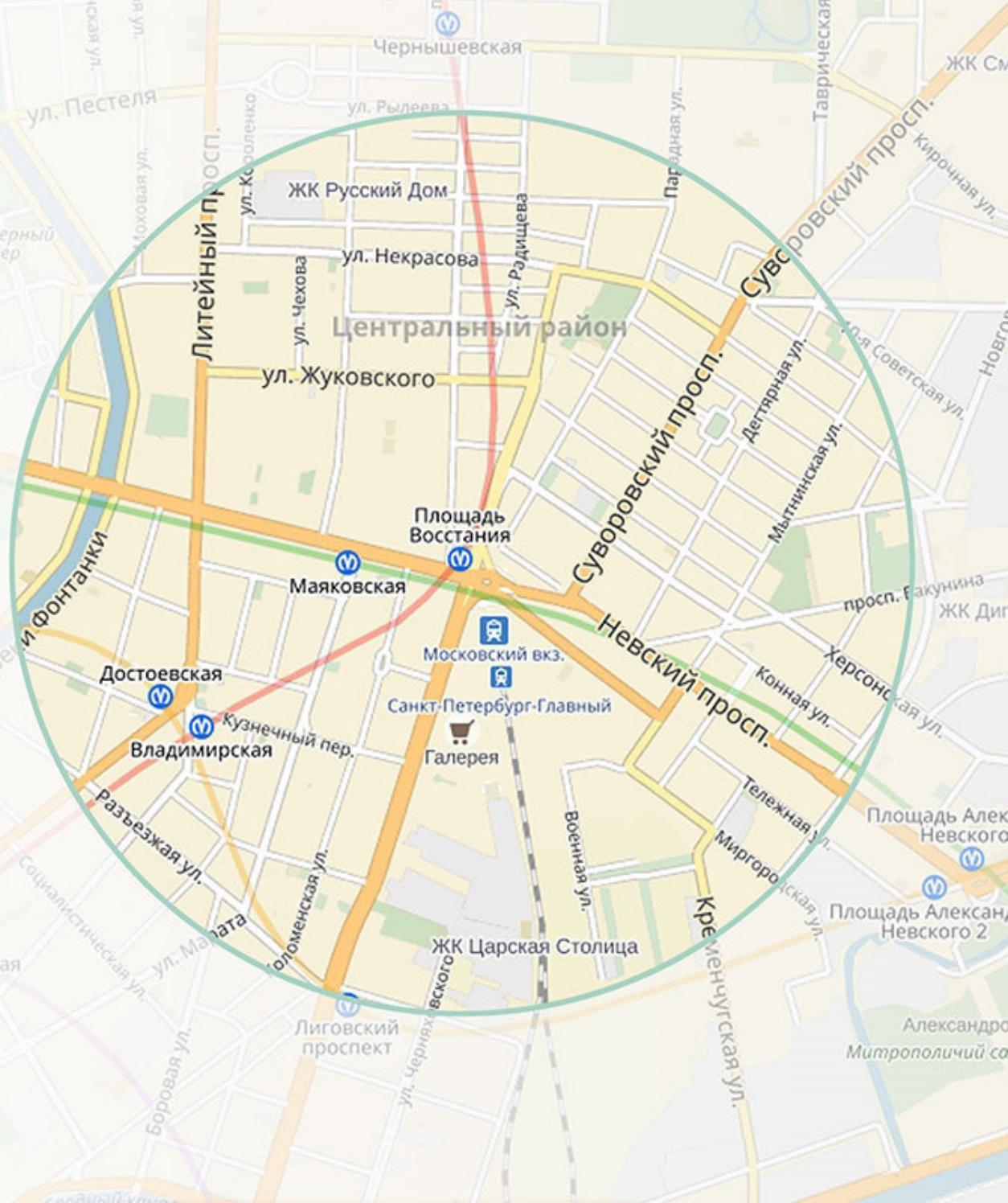
Эффективность
рекламы

Сбор данных
о посетителях

Таргетированная
реклама

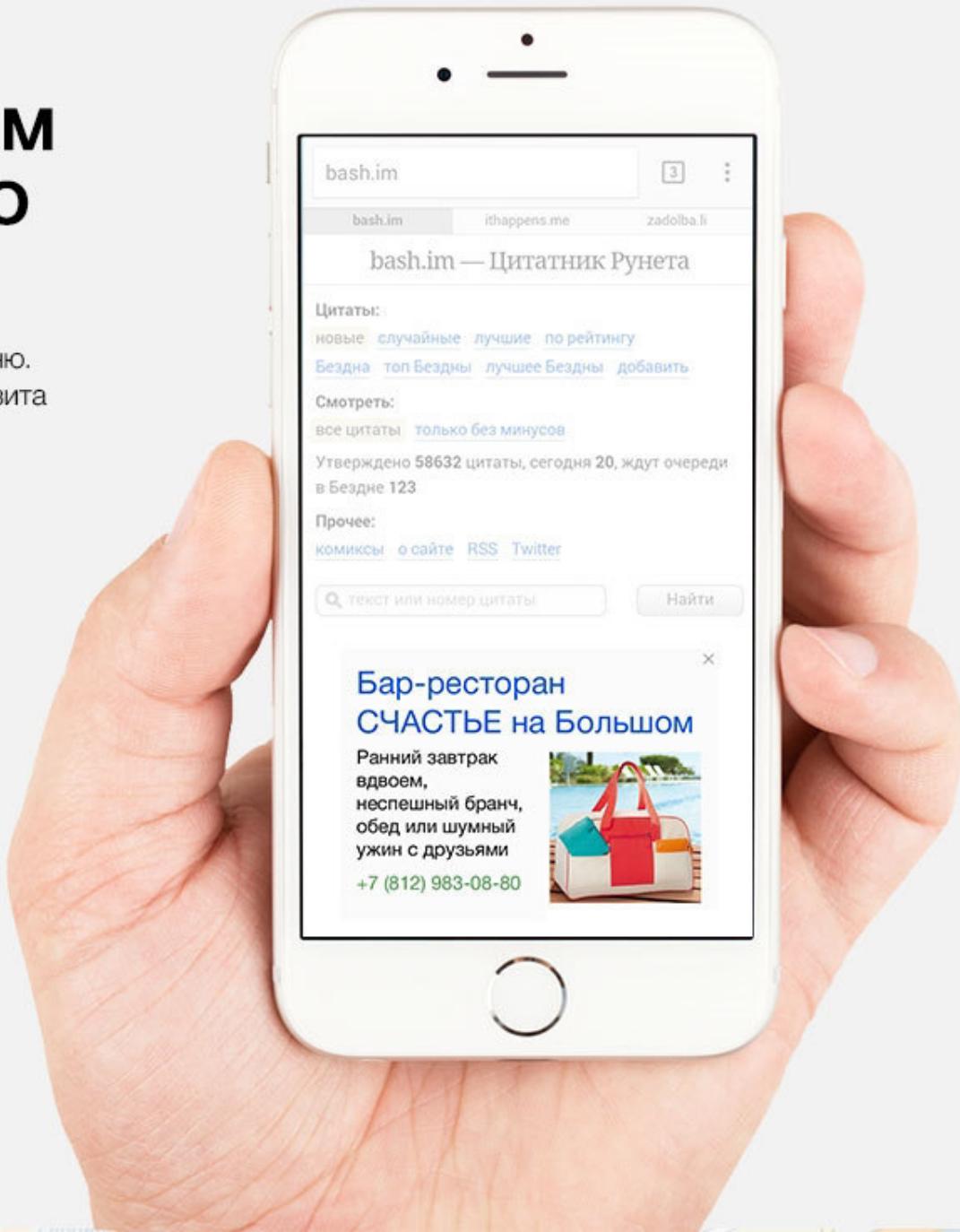
Ваша реклама клиентам возле заведения

Выберите площадь показа рекламы и найдите новых клиентов рядом с вами! Рекламируйте скидку клиентам других заведений, бизнес-ланчи офисным работникам и акции для корпоративов.



Обратитесь к своим клиентам повторно

Напомните о себе гостям, подключившимся к интернету в вашем заведении. Предложите им бонусную систему, скидку при повторном визите или предложите новое меню. Реклама будет показываться в течение месяца после визита в заведение.



Технология

 Клиентомер

Мы связываем
online и offline



Яндекс Google

Социальные сети,
контекстная реклама



Ресторан или
оффлайн-бизнес

Клиенты

 Клиентомер

Технология для сетевых ресторанов



Маркетинг для одиночных ресторанов



nebar



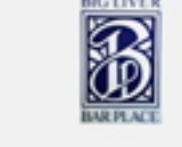
о! да! еда!



CRAFT STATION



ANY. pasta



Крымская кухня